

**parcours droit et affaires santé**

	Volumes horaires prévisionnels		Crédits	Coef
	CM	TD		
<b>BDC 1 : Comprendre les spécificités des différents acteurs du système de santé</b>	<b>30</b>		<b>2</b>	<b>1</b>
UE1: Les établissements de santé publics et privés : Droit hospitalier	8			
UE2: Les entreprises des produits de santé et assimilés : Droit pharmaceutique (humain/vétérinaire)	8			
UE 3 : Les prestataires de services numérique en santé : Droit du numérique en santé	8			
<i>Préprofessionnalisation : ENTREPRISE VIRTUELLE</i>	6			
<b>BDC 2 : Comprendre et savoir appliquer la réglementation nationale et européenne spécifique aux produits et services de santé</b>	<b>30</b>		<b>2</b>	<b>2</b>
UE4 : Réglementation des médicaments à usage humain et vétérinaire, et produits de santé autres	12			
UE5 : Réglementation des actes et prestations de soins	12			
<i>Préprofessionnalisation : ENTREPRISE VIRTUELLE</i>	6			
<b>BDC 3 : Savoir appliquer l'encadrement juridique et réglementaire dans la phase de recherche et développement (R&amp;D) des entreprises de santé</b>	<b>50</b>		<b>5</b>	<b>4</b>
UE6 : Comprendre l'organisation des activités de recherche et développement (humain et vétérinaire)	14			
UE7 : Comprendre les modes de financement et de valorisation de la recherche	10			
UE8 : Pratique contractuelle en anglais: contrats de recherche	10			
UE9 : Comprendre les risques de précontentieux et contentieux de la R&D	10			
<i>Préprofessionnalisation : ENTREPRISE VIRTUELLE</i>	6			
<b>BDC 4 : Comprendre et mettre en œuvre les techniques de protection de la propriété intellectuelle et industrielle dans le secteur de la santé</b>	<b>40</b>		<b>4</b>	<b>3</b>
UE10: Comprendre la brevetabilité du vivant	10			
UE11 : Comprendre l'encadrement juridique du numérique en santé, et les enjeux de protection des données	8			
UE12 : Savoir négocier et rédiger les contrats de PI-IT	8			
UE13 : Savoir gérer les pratiques contentieuses de la propriété industrielle et intellectuelle	8			
<i>Préprofessionnalisation : ENTREPRISE VIRTUELLE</i>	6			
<b>BDC 5 : Comprendre les enjeux et techniques d'accès au marché des produits de santé</b>	<b>48</b>		<b>5</b>	<b>4</b>
UE14 : Connaître les procédures de demande d'accès au marché des produits de santé	10			
UE15 : Market access, Comprendre la procédure d'obtention d'un prix et remboursement d'un produit de santé	8			
UE16 : Savoir gérer les actions de promotion des acteurs de santé , Publicité et promotion transparence	8			
UE17 : Connaître les procédures de vigilance et surveillance des produits de santé	8			
UE18 : Savoir gérer les risques de contentieux et responsabilités dans la phase d'accès au marché	8			
<i>Préprofessionnalisation : ENTREPRISE VIRTUELLE</i>	6			
<b>BDC 6 : Comprendre les contrats de distribution / prestation de services dans le secteur de la santé en anglais</b>	<b>40</b>		<b>4</b>	<b>3</b>
UE19 : Comprendre les stratégies de distribution internationales des produits et services de santé	10			
UE20 : Savoir sécuriser la circulation des produits et prestations de services en santé	8			
UE21 : Savoir rédiger les contrats de distribution et prestations de services en anglais	8			
UE22 : Savoir gérer les contentieux nationaux et internationaux	8			
<i>Préprofessionnalisation : ENTREPRISE VIRTUELLE</i>	6			

<b>BDC 7 : Comprendre les enjeux concurrentiels dans le secteur de la santé ( industries et établissements)</b>	<b>40</b>		<b>4</b>	<b>3</b>
UE23 : Comprendre et analyser les Pratiques anticoncurrentielles dans le secteur de la santé	10			
UE24 : Savoir mettre en oeuvre les operations de Concentration	8			
UE25 : Savoir détecter et prévenir les Pratiques commerciales déloyales et restrictives de concurrence	8			
UE26 : Savoir organiser et gérer les procédures et contentieux concurrentiels en santé	8			
Préprofessionnalisation : ENTREPRISE VIRTUELLE	6			
<b>BDC 8 : Savoir assurer la protection du patient dans sa relation avec les acteurs de santé</b>	<b>20</b>		<b>2</b>	<b>1</b>
UE 27 : Comprendre et analyser la relation du patient et des acteurs de santé (officines/médecins/établissement)	10			
UE28 : Savoir anticiper et gérer le contentieux et les actions de groupe	10			
<b>BDC9 : Comprendre les enjeux de la responsabilité sociétale dans le développement de l'entreprise de santé</b>	<b>40</b>		<b>4</b>	<b>3</b>
UE29 : Comprendre les enjeux environnementaux dans le secteur de la santé	10			
UE30 : Connaitre et mettre en oeuvre les mesuresde protection des salariés en santé	10			
UE31 : Connaitre les obligations assurantielles des entreprises de santé	8			
UE32 : Comprendre et mettre en oeuvre les obligations de conformité	12			
<b>BDC 10: Savoir mettre en oeuvre les procédures de restructuration</b>	<b>62</b>		<b>4</b>	<b>3</b>
UE33 : Savoir mettre en œuvre les opérations de restructurations	8			
UE34 : Comprendre les stratégies fiscales dans l'entreprise de santé	20			
UE35 : Comprendre les spécificités de la fiscalité des produits et prestations de services en santé	10			
UE36 : Savoir négocier et réaliser les contrats de restructuration Pratiques contractuelles ( anglais)	8			
Préprofessionnalisation : ENTREPRISE VIRTUELLE	4			
UE37 : Projet de recherche collectif tutoré	12			
<b>BDC 11 : « ENTREPRISE VIRTUELLE »</b>	<b>50</b>		<b>5</b>	<b>4</b>
Savoir réaliser et présenter un dossier en management agile	10			
Etre capable de traiter en groupe un dossier concret en anglais dans chaque BDC 1 à 10 en anglais	40			
savoir présenter à l'oral un dossier pratique				
<b>BDC 12 : VIE EN ENTREPRISE</b>			<b>18</b>	<b>4</b>
Stage ou alternance ( 3 à 6 mois)				
Alternance sur 13 mois				
<b>Total</b>			<b>450</b>	